

大家好，我是呂文正，口生所碩士班第十八屆(2012畢)和博士班第十一屆(2016畢)畢業的學生。這次很高興收到黎萬君老師的邀請，希望我能跟口生所的學弟妹分享我在學界以及業界的經驗。目前我人位於劍橋(Cambridge), 麻薩諸塞州 (Massachusetts) 一家新創公司擔任研究員 (Scientist) 一職，公司專注於小分子藥物的開發與治療。



打從我進入陽明口腔生物研究所就讀時，我就很明確知道我將來想往業界發展，而不是留在學術。我非常感謝我當時的指導老師，張國威老師以及林姝君老師這一路來的指導與支持。就學期間，我盡我所能充實自己，熟悉各種實驗。我依然記得在我畢業的前六個月，我同時準備了論文撰寫，Paper投稿，投履歷，Skype面試，到最後的博士班口試。那個時候非常辛苦，但我也順利在博士班口試前就拿到美國博後的工作。到了美國以後，一切才是挑戰的開始。期間我做了兩個博後，第一個博後研究頭頸癌與放射治療的關係，由於在口生所有了頭頸癌的相關背景，所以選擇了這份工作當作進入美國的第一個跳板。第二份博後則是探討乳癌與轉移之關係。一直以來都以進入生技公司或藥廠作為目標，希望把自己的所學真正應用到病人身上。在博後的這三年期間，我持續充實自己，學習新的技術，擴展人脈。最後也順利地從學術界跳到業界。

以下幾點想跟大家分享：

1) 知道自己想要的是甚麼，請早點準備

因為我一直以來的目標都放在美國，且口生所許多老師也都是從國外回來的。可以多跟老師們聊聊聽看看他們的經驗分享。在就學期間，不懂的地方就多問，多學，到了國外以後不見得大家都像口生所那樣的幫助你，很多時候都要自己去摸索，

學習。我很慶幸在口生所打下了基礎，不管是在實驗上，平常 **journal club** 的邏輯訓練或是解決問題的方式，這些都在我往後的路上幫助許多。

## 2) 建立一個良好的人脈關係

這一點我一直到了美國才知道重要性，尤其是在找工作的時候。口生所的老師常常每年都會帶學生出國參加研討會，可以利用這個機會多跟世界各地的人交流，這對將來想出國的你會有很大幫助。在找工作的時候，若有認識的人推薦，往往可以跳過面試的前一兩關，對於從台灣過來的我們幫助很大。美國找工作很常用到 **LinkedIn**，若有想要到美國發展，可以花點時間經營。

## 3) 履歷撰寫，找工作流程

由於我沒有在台灣找過工作，所以可能無法給建議。但在美國，每封履歷都必須客製化，才有辦法脫穎而出。有研究指出，第一關人資的篩選平均只會花7秒鐘看每一份履歷，所以建議最好包含招生廣告中的關鍵字。過了第一關以後，人資會打來詢問一些基本問題，再來就是與直屬主管的面試。直屬主管的面試會注重在技術層面，通過後就會邀請 **on-site** 面試。此時，會請你給一個專題報告並和團隊的每一位成員進行一對一的面試。通過後，恭喜你拿到合約！整個流程因公司有所不同，短至一到兩個月，長至六個月到一年以上。

## 4) 合法工作與身分問題

在美國工作需要工作證，這一點對於我們直接從台灣過來的學生很吃虧。所以這也是我當初第一份博後，還是找與頭頸癌相關的研究作為跳板。在校期間，若同儕能多彼此幫忙，多發 **Paper**，這對往後申請身分有很大的幫助。

最後祝大家學業順利，**Paper**發不完，都能找到心目中理想的工作！

By 呂文正 (口生所第18屆碩士班畢業生)  
(口生所第11屆博士班畢業生)